

Türk P&I Sigorta Premier League'de

Türk P&I
Sigorta Genel
Müdürü
Ufuk Teker

Türk P&I Sigorta olarak Mayıs ayından itibaren uluslararası filolara poliçe kestiklerini belirten Genel Müdürü Ufuk Teker, "Avrupalı büyük filolardan küçük hisseler, alarak bir anlamda Premier League'e (Primier Lig) çıkmış olduk" diyor.

SigortaMedya olarak Türk P&I Sigorta Genel Müdürü Ufuk Teker ile deniz sigortalarnı ve Türk P&I'nı konumunu konuştuk. Türk P&I'nın İstanbul Koşuyolu'ndaki merkez ofisinde sıcak bir ortamda gerçekleşen röportajımızda Ufuk Teker, önce uluslararası deniz sigortalardaki gelişmeleri anlattı.

Teker, "İngiltere'deki Loyds piyasasında bir kapasite daralması oldu. İş yapma iştahları azaldı. Loyds'un 11-12 tane büyük kuruluş sigorta yapmamaya başladı. Sigorta yapan firmalar da zarar edince fiyatlarını yüzde 40-50 oranında artırmak zorunda kaldı. Çünkü değişik bir reasürans yapıları var. Kendi üzerlerinde tuttukları konservasyon limitleri çok yüksek olduğu için isabet eden hasarların büyük çoğunluğunu ceplerinden ödediler. Modern filo olan sigorta etmelerine rağmen çok hasar ödediler. Bize kıyasla bizim 15 katımız

kadar konservasyon tutuyorlar. Ona bağlı olarak da reasürans primleri düşük oluyor. Özellikle bu iklim değişikliği sebebiyle yaşanan fırtınalar Loyds'u çok ağır zarara uğrattı. Çok büyük hasarlar ödemek zorunda kaldılar. Zaten büyük gruplar tarafından satın alınmışlardı. Bu büyük gruplar verimliliği düşük bulunca geriye çekilmeye başladı. Biz de bunu takip ediyorduk aslında" dedi.

Pastanın çapını büyütüyoruz

Reasürans yapılarını uluslararası iş yapabilir hale getirdiklerinin altını çizen Teker, "Şirket için çok önemli bir değişikliğe gittik. Öngörümüzle uluslararası piyasalarda rol alabileceğimizi düşündüğümüz için o tarafa doğru reasürans yapıımızı değiştirdik. Türk P&I Sigorta olarak Mayıs ayından itibaren uluslararası filolara girdik. İngiliz Loyds'unun yazmadığı poliçeleri biz Türk P&I olarak yazmaya başladık. 180-200

gemiyeye sahip Avrupalı büyük filolardan küçük hisseler alarak bir anlamda Premier League'e (Primier Lig) çıkmış olduk. Portföyümüzün yüzde 25'i yabancılardan geliyor. Yerli bir sigorta şirketi olarak emsali var mı bilmiyorum ama Türk P&I yabancılardan gelen primle büyütüyoruz. Biz şu anda Türk sigorta pastasının çapını büyütüyoruz" diye konuştu.

Emsalimiz yok

Sigortacılığın riskli bir sektör olduğunu söyleyen Teker, "Biz, 40 milyon dolarlık bir geminin yüzde 3-4'ünü sigorta ediyoruz. Hasar olunca da sigortaladığımız bölüm kadar teminat ödüyoruz. Grimaldi isimli bir Ro-Ro firmasını sigortaladık. Prim tutarı 1 milyon dolar. Türk P&I Sigorta'yı uluslararası piyasada kabul gören bir şirket haline getirmeye çalışıyoruz. Kendi şirketim adına devrim niteliğinde büyük bir gelişme. P&I'da da aynı durum geçerli. Uluslararası broker'larla çalışıyoruz. Globaldeki daralma olmasaydı, uluslararası broker'lar bizi kaale almazdı. Bu anlamda pozisyon almasaydık biz bu fotoğrafın içine giremezdik. Bizim emsalimiz yerel bir şirket de yok bu arada. Dünyada da hep global oyuncular var" açıklamasını yaptı.

“2020 olgunlaşma yılı olacak”

Türk P&I Sigorta Genel Müdürü Ufuk Teker, şirketin hedefleriyle ilgili net açıklamalar yaptı. “Büyüme olarak dolar bazında bu yıl yüzde 50’yi geçtik bu sene. Türk lirasında ise yüzde 100’ün üzerinde bir rakamı yakaladık” diyen Teker, “Kendi hedeflerimizin üzerinde seyrediyoruz şu an. 2019’u da hedeflediğimiz kârlılığın üzerine kapatacağız. 2020’nin başında 6. yılımızı doldurmuş olacağız. Bu anlamda çok yeni bir şirketiz. Ama çok değişik pazarlara dokunduğumuz için hızlı büyüyoruz. 2020 yılı bizim için gerçek anlamda olgunlaşma yılı olacak. Hedefimiz 200 milyon lira civarında bir yerde bir balansa gireceğiz. Tek branş için çok yüksek bir rakam bu. Kârlılık oranında sektörden çok ayrı bir şirketiz. Birleşik rasyomuz yüzde 80’ler civarında. Sektör ortalaması ise yüzde 110 civarında. Öz kaynaklarımızın yanında kârlılığımız da çok yüksek. İkisini dengede tutarak üretimi büyötmeye çalışıyoruz. Dünyanın her yerinden broker’larla temas halindeyiz. Türk P&I ürününü dünyanın her yerinde satıyoruz” şeklinde konuştu.

Baş döndürücü bir hız

Türk P&I Sigorta Genel Müdürü Ufuk Teker, “Baş döndürücü bir hızla gidiyoruz. Artık biraz frene basmamız gerekiyor. Denizcilik sektöründe çok önemli değişiklikler var. Biz de bir deniz sigortası yapan şirket olarak bu gelişmeleri çok yakından takip ediyoruz” diyor.



Gemi ve tekne inşa sigortası yeniden

Türk P&I Sigorta Genel Müdürü Ufuk Teker, gemi ve tekne inşa sigortasını da bu sene yine başlattıklarını söyledi. “Teker, “Bu poliçe ile teknenin inşaatının başlaması ile birlikte inşaat sırasında meydana gelecek rizikoları, denize indirilmesi ve test seferlerini de kapsayacak şekilde teminat altına alıyoruz. Ayrıca yeni inşaatın alıcısına tesliminden sonra 12 ay geçerli olacak şekilde Garanti Sigortası da yapabiliyoruz” dedi.



Yatlar için özel ürün

Türk P&I Sigorta Genel Müdürü Ufuk Teker, yatlara yönelik doyurucu bir ürün dizayn ettiklerini söyledi. “Uzun bir etüt sonunda yaptık bunu. Bir yatçının ihtiyacı olabilecek tüm teminatları poliçeye kattık” diyen Teker, “Hukuksal korumadan, arama kurtarmaya ve üçüncü şahıs şahsi eşya sorumluluğuna kadar çok kapsamlı bir poliçe ortaya çıktı. Türkiye’de örneği pek yok. Dünyada da birkaç tane var. Poliçeye baktığınızda nerede ne teminat var, hemen görebiliyorsunuz. Özelliğimiz gereği sorumluluk teminatında çok üst limitlere çıkabiliyoruz. Birçok şirketin sağlayamadığı tutarı biz yarım milyar dolara kadar çıkarabiliyoruz. Bizim klasik bir çalışma tarzımız var. Önce lokal başlıyoruz. Ardından da boyumuzu geçen sularda yüzüyoruz. Monaco Yacht Show’a gittim. Orada çok değişik görüşmeler yaptım. Dünyada yatlara P&I sigortası sağlayan çok fazla kuruluş yok. O da ayrı bir uzmanlık dalı. Türkiye ile sınırlı bakmıyoruz” diyor.

Hukuksal koruma (FD&D)

Yatın haricinde farklı yeni ürünler geliştirdiklerini de söyleyen Türk P&I Sigorta Genel Müdürü Ufuk Teker, “Hukuksal koruma (FD&D) anlamına gelen bir sigorta dizayn ettik” dedi. Teker, şunları söyledi: “İngiltere’de bir hukuk bürosuyla anlaşıp, Türk bir hukuk bürosuyla birlikte gemi sahiplerine destek veriyoruz. FD&D, P&I veya diğer bir sigorta tarafından teminat sağlanmayan anlaşmazlıklarda hukuki danışmanlık sağlayan ve yargı masraflarının da bir kısmının üstlenildiği bir sigorta türüdür. Anlaşmazlığın denizcilik ile ilgili olması esastır. Teminat, kiracı ile yaşanan anlaşmazlıklar, alım-satım işlemleri, yeni inşa ile ilgili sorunlar, navlun, demoraj, yakıt ile ilgili yaşanan anlaşmazlıklar; hatta sigorta şirketi ile yaşanan anlaşmazlıklar ve daha bir çok denizcilik ile ilgili anlaşmazlığı kapsamaktadır.”